



# B2B-Bonitätsprüfung für den Mittelstand.

Verhindern Sie unbezahlte Rechnungen. Prüfen Sie in unter 3 Minuten, ob Ihr neuer Kunde wirklich zahlen kann.

www.boniforce.de

**Müller Metallbau GmbH** ● Bonitätsrisiko: **Niedrig**

HRB 42891 · Stuttgart-Feuerbach

---

BONI-SCORE KREDITLIMIT

**89** **400.000 €**

0 – 100 empfohlen

Datenquellen

Handelsregister    Insolvenzregister    Bilanzdaten    Branche    Rechtsform

## Live-Abfrage in Echtzeit

Öffentliche Register, Insolvenz- und Bilanzdaten in Echtzeit.

## Ampel + Kreditlimit

Grün, Gelb oder Rot und konkreter Handlungsempfehlung je Prüfung.

## Unverbindlich testen

2 Prüfungen gratis testen. Keine Mitgliedschaft, keine Jahresverträge.

— IM ÜBERBLICK

# Was Boniforce für Ihr Unternehmen leistet.

Boniforce ist eine deutsche B2B-Plattform für Bonitätsprüfung und Risikomonitoring. Sie verbindet öffentliche Registerdaten, Insolvenz- und Bilanzinformationen mit einer algorithmischen Auswertung und liefert in Sekunden ein Ergebnis mit konkreter Handlungsempfehlung nutzbar im Web-Portal oder über eine REST-Schnittstelle in Ihren bestehenden Systemen.



## Ampel-Logik

Jede Prüfung endet mit Grün, Gelb oder Rot  
— plus Kreditlimit-Empfehlung und  
konkretem Votum zum Vorgehen.

### < 3 Min

#### Zeit bis zur Empfehlung

Vom Firmennamen bis zur fertigen Empfehlung.  
Per API in wenigen Sekunden.

### 9,90 €

#### Ohne Mitgliedschaft

Prepaid ab 9,90 € pro Prüfung. Keine  
Jahresverträge, keine Registrierung.

### DE

#### Hosting Deutschland

Ausschließlich in deutschen Rechenzentren  
(Berlin). AV-Vertrag verfügbar.

## Entwickelt für Mittelstand, KMU und Handwerk.

*Kernkunden sind Betriebe mit 5 bis 250 Mitarbeitern, die auf Rechnung liefern und schnelle, belastbare Freigabeentscheidungen brauchen — ohne eigene Credit-Abteilung und ohne komplexe Auskunftei-Mitgliedschaft.*

## — MARKTKONTEXT

# Warum systematische Bonitätsprüfung heute zählt.

Die Zahl der Unternehmensinsolvenzen in Deutschland ist 2025 erneut gestiegen. Für Lieferanten und Dienstleister im B2B-Geschäft bedeutet das: Das Ausfallrisiko prägt zunehmend das Tagesgeschäft.

# 24.064

Unternehmensinsolvenzen in Deutschland 2025

Quelle: Statistisches Bundesamt (Destatis), 2026.

## + 10,3 %

gegenüber dem Vorjahr — stärkster Zuwachs seit der Finanzkrise.

## + 4,9 %

Zuwachs im Januar 2026 — die Dynamik setzt sich fort.

## DER HEBEL

### Was ein Ausfall wirklich kostet.

Forderungsausfall **30.000 €**

Nötiger Ersatz-Umsatz **300.000 €**

Bei einer Nettomarge von 10 % muss ein einziger Ausfall durch den **zehnfachen Umsatz** kompensiert werden.

### Drei Konsequenzen für das B2B-Geschäft.

- 1 Forderungsausfälle treffen die Liquidität härter.**  
Jeder Ausfall frisst ein Vielfaches an Folgeumsatz, genau die Marge, die das Geschäft am Laufen hält.
- 2 Historie schützt nicht mehr zuverlässig.**  
Auch Bestandskunden mit langjähriger Zahlungshistorie können sich wirtschaftlich verschlechtern, häufig ohne sichtbare Frühwarnsignale im laufenden Geschäft.
- 3 Bauchgefühl und Einzelrecherche reichen nicht.**  
Wer Freigabeentscheidungen systematisieren will, braucht eine einheitliche Datenbasis und einen klaren Prozess.

## DIE HERAUSFORDERUNG

# Was im Mittelstand beim Thema Bonität fehlt.

In den meisten mittelständischen Betrieben gibt es keine dedizierte Credit-Management-Abteilung. Bonitätsentscheidungen entstehen im Tagesgeschäft oft unter Zeitdruck, mit uneinheitlichen Daten und ohne dokumentierten Prozess.

## 01 Bauchgefühl statt Daten.

Neue Kunden werden auf Rechnung beliefert, ohne strukturierte Prüfung. Die Entscheidung hängt oft am ersten Eindruck des Vertriebs, nicht an belastbaren Zahlen.

## 02 Mitgliedschaft oder Jahresvertrag nicht gewünscht.

Viele Unternehmen benötigen nur gelegentliche Einzelabfragen und suchen eine Lösung, die ohne Mitgliedschaft und ohne Jahresbindung direkt nutzbar ist.

## 03 Bestandskunden ohne Monitoring.

Nach dem Onboarding endet die Prüfung. Verschlechterungen zeigen sich erst, wenn die Rechnung offen bleibt, dann ist es für Gegenmaßnahmen meist zu spät.

## 04 Kein einheitlicher Freigabeprozess.

Vertrieb, Einkauf und Finance arbeiten mit unterschiedlichen Schwellenwerten. Es fehlt an klaren Regeln und an einer nachvollziehbaren Dokumentation.

### Die Folge:

Das Ausfallrisiko wird nicht gemanagt, sondern geduldet. Einzelne Verluste müssen durch deutlich höhere Umsätze ausgeglichen werden, zulasten der Marge.

---

**DIE LÖSUNG**

# Ein strukturierter Prozess statt Bauchgefühl.

Boniforce bündelt die relevanten öffentlichen Datenquellen, wertet sie algorithmisch aus und liefert ein Ergebnis, das direkt weiterverwendet werden kann — unabhängig vom Detailwissen der jeweiligen Anwenderin.

## Datengrundlage.



### Handelsregister

Rechtsform, Organe, Kapital, Veränderungen.



### Insolvenzregister

Eröffnete Verfahren, Sicherungsmaßnahmen, wöchentlicher Abgleich.



### Schuldnerverzeichnisse

Einträge aus zentralen Vollstreckungsportalen.



### Bilanzen & Abschlüsse

Eigenkapital, Liquidität und Zahlungsverhalten im Zeitverlauf.



### Inkasso-Signale

Öffentlich verfügbare Hinweise auf Zahlungstörungen.



### Web-Intelligence

Branchenentwicklung, Nachrichten, strukturelle Veränderungen.

## Methodik in drei Schritten.

### 01

#### Aggregation

Live-Abfrage der relevanten Quellen zum Zeitpunkt der Prüfung. Keine veralteten Stammdaten.

### 02

#### Bewertung

Ein regelbasiertes Modell gewichtet Signale zu Solvenz, Liquidität, Risikohistorie und Marktumfeld.

### 03

#### Empfehlung

Ergebnis als Ampel, Kreditlimit und Handlungsempfehlung — direkt im Freigabeprozess verwendbar.

## — ABLAUF

# Vom Firmennamen zur Freigabeentscheidung.

Eine Prüfung bei Boniforce folgt demselben, reproduzierbaren Ablauf. Unabhängig davon, ob sie manuell im Web-Portal oder automatisiert per Schnittstelle ausgelöst wird.



## Zeitbedarf in der Praxis.

**< 15 Sek.**

Score-Berechnung im Backend.

**20 – 25 Sek.**

Antwortzeit einer API-Abfrage.

**I. d. R. < 3 Min.**

Kompletter Web-Workflow mit Eingabe und PDF-Report.

## Was pro Prüfung im Hintergrund passiert.

**6 Quellen**

Handelsregister, Insolvenzen, Bilanzen, Schuldner, Inkasso, Web.

**30+ Signale**

Solvenz, Liquidität, Zahlungshistorie, Branche, Alter, Struktur.

*Was Ihre Mitarbeitenden sonst Stunden kosten würde, mit manuelle Recherche, Registerabfragen, Plausibilitätsprüfung, entscheidet Boniforce in Sekunden.*

## DAS ERGEBNIS

# Ein Score. Eine Ampel. Eine klare Empfehlung.

Jede Prüfung mündet in drei zusammengehörige Größen: einen numerischen Score, einen Ampel-Status und eine konkrete Handlungsempfehlung. Ergänzt wird das Ergebnis durch eine Kreditlimit-Empfehlung und einen PDF-Report für die Ablage.

**G R Ü N****Niedriges Risiko**

Was das bedeutet.

Auslieferung auf Rechnung ist vertretbar. Limitempfehlung orientiert sich am berechneten Kreditrahmen.

Handlungs-  
empfehlung

**Liefern.****G E L B****Erhöhtes Risiko**

Was das bedeutet.

Geschäft möglich, aber mit Absicherung: Vorkasse, Teilzahlung oder verkürztes Zahlungsziel.

Handlungs-  
empfehlung

**Vorkasse.****R O T****Akutes Risiko**

Was das bedeutet.

Von einer Lieferung auf Rechnung ist abzuraten. Nur gegen Vorauszahlung oder gar nicht.

Handlungs-  
empfehlung

**Ablehnen.****Enthalten in jedem Prüfbericht:**

Boni-Score (0–100) · Kreditlimit-Empfehlung · Zahlungsausfall-Wahrscheinlichkeit · Genutzte Datenquellen · PDF-Export · Audit-Trail mit Zeitstempel.


Der Boni-Score basiert nicht auf Willkür, sondern auf harten Registerdaten. Fair, transparent und nachvollziehbar. Mit Auflistung der verwendeten Quellen und Faktoren in jedem Prüfbericht.

*Hinweis: Der Boni-Score ist eine modellbasierte Prognose auf Grundlage öffentlich verfügbarer Daten und stellt keine Garantie gegen Zahlungsausfall dar. Die Empfehlung ersetzt nicht die eigenverantwortliche Entscheidung des Anwenders im Sinne von Art. 22 DSGVO.*

## PRODUKT

# Das Boniforce Dashboard.

Das Dashboard ist der zentrale Arbeitsplatz für alle, die Bonität prüfen, überwachen und dokumentieren. Aufgebaut ist es um einen klaren Prozess: suchen, bewerten, entscheiden, ablegen.



**BONIFORCE**  
Unternehmensauszug

Auszug vom: 23.01.2026, 14:29Uhr  
Report erstellt am: 21.01.2026, 21:41Uhr  
Boniforce Unternehmens-ID: 11e0d049e0979528

**Müller Metallbau GmbH**  
Kasernstr. 67  
40213 Düsseldorf

✓

**Geschäftsrisiko: Niedrig**

Stabile Basis für Geschäftsbeziehungen.

**Boniforce-Bewertung und Krediturteil**

Boni-Score

**82**

80-89 Sehr gute Bonität. Liegt über dem Durchschnitt.

Kreditlimitempfehlung

**80.000€**

Zahlungsausfall-Risiko : 52%

Zahlungssicherheit

**99,80%**

Empfohlene Zahlungsbedingung

A-Partner (Strategischer Partner)

**Strukturmerkmale**

Mitarbeiterklasse

**20-49**

Unternehmensalter

**22**

Rechtsform

**GmbH**

Google Bewertung (3)

★★★★★ **3,7**

**Risikoindikatoren**

✓

**Negative Merkmale und Risikoindikatoren**

Kein laufendes Insolvenzverfahren.

Keine gerichtlichen Negativmerkmale zum Stichtag.

Keine aktuellen Inkassoverfahren in unseren Datenquellen.

Hinweis: Die Informationen auf dieser Seite wurden aus öffentlichen Quellen bezogen und von uns teils manuell, teils maschinell mit Hilfe von Algorithmen aufbereitet und erstellt. Sie können fehlerbehaftet sein. Diese Auskunft ist nur für den Empfänger bestimmt. Für den Inhalt und jede Haftung für einfache Fahrlässigkeit abgelehnt. Der Empfänger darf die übermittelten Daten nur für den Zweck vorarbeiten oder nutzen, zu dessen Erfüllung sie ihm übermittelt worden sind. Eine Nutzung für andere Zwecke ist nur unter den Voraussetzungen von Art. 6 Abs. 1 lit. f i.V.m. Abs. 4 DSGVO zulässig.

## Funktionen im Überblick.

### ■ Score in Echtzeit

Algorithmische Bewertung von Bonität, Liquidität und Stabilität.

### ■ Kreditlimitempfehlung

Konkrete Euro-Empfehlung statt abstrakter Indexwert.

### ■ Monitoring & Alerts

Wöchentlicher Abgleich mit Insolvenzregister.

### ■ Portfolio-Ansicht

Bestandskunden auf Watchlist, Team-Nutzung, Notizen und Kommentare.

### ■ PDF-Report & Audit-Trail

PDF-Export je Prüfung mit Zeitstempel und nachvollziehbarer Dokumentation der genutzten Datenquellen.

„Modellbasierte Schätzung, keine Garantie gegen Zahlungsausfall.“

## PRAXIS

# Was Kunden über Boniforce berichten.

“

Wir wollten Ware im Wert von 30.000 € an einen neuen Kunden liefern. Das Risiko war laut Boniforce hoch, wir haben nur gegen Vorkasse geliefert. Einen Monat später war die Firma insolvent. Die Entscheidung hat sich bezahlt gemacht.

**Tuncay Kaya**

Geschäftsführer, AFT Automatisierung

**Über den Gründer.**

Cao Hung Nguyen hat Boniforce im Oktober 2025 gegründet. Zuvor war er über 15 Jahre im B2B-Marketing und Vertrieb tätig, mit Schwerpunkt auf Künstlicher Intelligenz, Datenanalyse und SaaS-Entwicklung. Sein Ziel mit Boniforce: Mittelstand und Handwerk denselben Zugang zu datenbasierter Risikobewertung zu ermöglichen, wie ihn bisher nur Großunternehmen und Banken hatten.

*Mittelständler treffen Entscheidungen über Zehntausende von Euros. Diese verdienen die gleiche Qualität an Datengrundlage wie Konzernentscheidungen. Genau das liefern wir.*

**Cao Hung Nguyen**

Gründer & CEO

## INTEGRATION

# REST-API für Ihr Systemumfeld.

Für Teams mit ERP-, CRM- oder Shop-Systemen ist der Score direkt per Schnittstelle abrufbar. Die Boniforce-API folgt modernen REST-Konventionen, liefert JSON und lässt sich ohne eigenes Hosting und ohne zusätzliche Infrastruktur einbinden. Ein anonymer Test ist in der Sandbox unter: <https://sandbox.boniforce.de/v1/docs#/> möglich.

```
●●● POST /v1/score
POST https://api.boniforce.de/v1/score
Authorization: Bearer <API_KEY>
Content-Type: application/json

{
  "name": "Muster GmbH",
  "registry_id": "HRB 12345",
  "country": "DE"
}

// Antwort
{
  "score": 81,
  "traffic_light": "green",
  "credit_limit": 400000,
  "recommendation": "deliver"
}
```

## Typische Integrationen.

### ■ ERP-Systeme

SAP, Microsoft Dynamics, DATEV — Freigabelogik vor Rechnungsstellung.

### ■ CRM-Systeme

Salesforce, HubSpot, Pipedrive — Risikokennzahl direkt am Kundendatensatz.

### ■ Shop-Systeme

Shopware, Shopify, WooCommerce — Zahlungsartsteuerung an der Kasse.

### ■ Individuell

Abruf aus eigenen Tools per standardisiertem HTTPS-Call.

PROTOKOLL

FORMAT

AUTHENTIFIZIERUNG

HOSTING

SPEZIFIKATION

REST / HTTPS

JSON

Bearer-Token

Berlin, DE

OpenAPI 3.1

## EINSATZ

# Wo Boniforce im B2B-Alltag eingesetzt wird.

Bonitätsprüfungen werden beispielsweise in folgenden Situationen eingesetzt. In jedem Fall geht es um dieselbe Kernfrage: Unter welchen Konditionen wird der Geschäftspartner beliefert oder beauftragt?

**GROSSHANDEL****Warenfreigabe vor Lieferung auf Rechnung.**

Bei 4- bis 6-stelligen Warenwerten und Zahlungszielen von 14 bis 30 Tagen ist eine Vorabprüfung ab einem internen Schwellenwert (z. B. 5.000 €) der Standardfall. Ergebnis steuert, ob auf Rechnung, per Vorkasse oder gar nicht geliefert wird.

**LOGISTIK****Auftragsannahme und Rahmenvertragsprüfung.**

Speditionen und Dienstleister gehen mit Fahrzeugen, Personal und Kraftstoff in Vorleistung. Die Prüfung vor Tourstart oder Rahmenvertragsabschluss schützt Liquidität und Kapazitätsplanung.

**HANDWERK & BAU****Subunternehmer- und Lieferantenprüfung.**

Bei Vergabe an Subunternehmer ab 5.000 € Auftragswert sichert die Prüfung das eigene Projekt gegen Ausfall, Nachbesserung und Gewährleistungsfragen ab.

**E-COMMERCE****Zahlungsart-Steuerung im B2B-Shop.**

Ein API-Aufruf im Checkout entscheidet, ob Kauf auf Rechnung angeboten wird oder nur Vorkasse. Die Logik läuft im Hintergrund, ohne manuellen Eingriff.

**Typische Auslöser.**

Neuer Geschäftspartner ohne Historie. Auftrags- oder Warenwert über internem Schwellenwert. Lange Zahlungsziele. Bestandskunden-Review. Rahmenvertragsverhandlung.

## SICHERHEIT

# Datenschutz und Compliance.

Bonitätsprüfung bewegt sich in einem rechtlich sensiblen Raum. Boniforce ist darauf ausgelegt, den Anforderungen der DSGVO, des BDSG und der Rechtsprechung zu automatisierten Entscheidungen zu entsprechen.

## Rechtlicher Rahmen.

### ■ DSGVO-konforme Verarbeitung

Verarbeitung personenbezogener Daten nach Art. 6 DSGVO, dokumentierter Zweck, klare Datenminimierung.

### ■ Auftragsverarbeitungsvertrag

Standard-AVV nach Art. 28 DSGVO zur Unterzeichnung verfügbar.

### ■ Hosting in Deutschland

Rechenzentren in Berlin, kein Datentransfer in Drittstaaten.

### ■ Automatisierte Einzelentscheidung

Berücksichtigung von Art. 22 DSGVO: Das System liefert eine Empfehlung — die Entscheidung bleibt beim Anwender.

### ■ Live-Abfrage mit dokumentierter Speicherung

Live-Abfrage öffentlicher Quellen: Registerdaten werden zum Zeitpunkt der Prüfung live abgefragt. Eine eigenständige Profildatenbank über die abgefragten Unternehmen wird nicht aufgebaut. Zur Dokumentation und für Monitoring-Funktionen werden Prüfergebnisse im Rahmen der vertraglich vereinbarten Leistung gespeichert.

## Technisch & organisatorisch.

- Verschlüsselung auf Transportebene (TLS 1.2+).
- Rollen- und Rechtemodell mit Team-Verwaltung.
- Vollständiger Audit-Trail je Prüfung.
- Regelmäßige Backups, redundante Infrastruktur.
- Kein Zugriff auf Kundendaten durch Dritte.
- Verpflichtung aller Mitarbeitenden auf das Datengeheimnis gemäß § 53 BDSG.

## KONDITIONEN

# Preise ohne Vertragsbindung.

Alle Konditionen sind transparent und ohne Mitgliedschaft. Wählen Sie zwischen Prepaid-Paketen für gelegentlichen Bedarf, einem Monats-Abo für regelmäßige Prüfungen oder einem individuellen Enterprise-Modell mit API und Portfolio-Monitoring.

## Prepaid-Pakete.

Einmalig bezahlt · Credits verfallen nicht

<p><b>Einzel</b></p> <p><b>9,90 €</b></p> <p>1 Prüfung 9,90 € / Prüfung</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● Sofort-PDF</li> <li>● Kreditlimit &amp; Zahlungsziel</li> <li>● Einfache Handhabung</li> </ul>	<p><b>Starter</b></p> <p><b>22,90 €</b></p> <p>3 Prüfungen 7,63 € / Prüfung</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● Alles aus Einzel</li> <li>● Insolvenz-Monitoring</li> <li>● Credits verfallen nicht</li> </ul>	<p><b>MEIST GEWÄHLT</b></p> <p><b>Standard</b></p> <p><b>34,90 €</b></p> <p>5 Prüfungen 6,98 € / Prüfung</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● Alles aus Starter</li> <li>● 30 % günstiger</li> <li>● Flexibel einsetzbar</li> </ul>	<p><b>Profi</b></p> <p><b>69,00 €</b></p> <p>15 Prüfungen 4,60 € / Prüfung</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● Alles aus Standard</li> <li>● 53 % günstiger pro Einzelpreis</li> <li>● Für wachsenden Bedarf</li> </ul>
---	---	---	--

## Monats-Abo.

10 Prüfungen monatlich inklusive

<p><b>Jahres-Abo</b></p> <p><b>49,90 €</b> pro Monat</p> <p>12 Monate Laufzeit · 10 Prüfungen / Monat</p> <p><b>BESTER PREIS</b></p>	<p><b>Halbjahres-Abo</b></p> <p><b>59,90 €</b> pro Monat</p> <p>6 Monate Laufzeit · 10 Prüfungen / Monat · kürzere Bindung</p>
--	--

## Enterprise & Individuell.

[team@boniforce.de](mailto:team@boniforce.de)

REST-API, Portfolio-Monitoring, Multi-User, Rechnungsstellung, dedizierter Ansprechpartner, individuelle Reports. Konditionen nach Volumen.

+49 211 54257758

Alle Preise in Euro, inkl. gesetzlicher Umsatzsteuer. Für Unternehmer wird die Umsatzsteuer auf der Rechnung separat ausgewiesen. Zwei Prüfungen zum Start ohne Kreditkarte. Die beiden kostenlosen Prüfungen stehen nach einmaliger Registrierung zur Verfügung. Keine Kreditkartenangabe erforderlich. Es entsteht keine automatische Vertragsverlängerung.

# BONIFORCE

KONTAKT

# Sprechen Sie uns an.

ALLGEMEIN

[team@boniforce.de](mailto:team@boniforce.de)

+49 211 54257758

ANSCHRIFT

**Boniforce GmbH**

Kasernenstr. 67

40213 Düsseldorf, Deutschland

WEB

[www.boniforce.de](http://www.boniforce.de)

REGISTER

**HRB 110768, Amtsgericht Düsseldorf**

USt-IdNr. DE 458173644

Geschäftsführer: Cao Hung Nguyen

Nutzen Sie jetzt Ihre 2 kostenlosen Prüfungen und testen Sie Boniforce live an einem echten Fall.  
Ohne Kreditkarte, ohne Vertrag.

[www.boniforce.de](http://www.boniforce.de)



Stand der Broschüre

Januar 2026

Gültigkeit der Preisangaben

Aktuelle Konditionen unter [www.boniforce.de/preisliste](http://www.boniforce.de/preisliste)

© 2026 Boniforce GmbH. Alle Rechte vorbehalten. Die in dieser Broschüre verwendeten Marken und Zeichen sind Eigentum der jeweiligen Rechteinhaber.