

# Boniforce REST API für B2B Kreditentscheidungen.

Wie Geschäftsentscheider Bonitätsprüfung in ERP, CRM und Webshop integrieren – ohne Vertragsprozess, ohne Risiko.

GET /v1/reports/{report\_id}

200 OK · Beispielantwort

```
{
  "company": { "name": "Muster GmbH" },
  "score": 85,
  "score_details": {
    "label": "GUT",
    "color_code": 0
  },
  "credit_limit": 15000,
  "credit_assessment_result":
    "Freigabe",
  "status": "active"
}
```

## EXECUTIVE SUMMARY

# Bonitätsprüfung als API: Integration statt Vertrag.

Die Boniforce REST API liefert Boniscore, Kreditlimitempfehlung und ein klares Ampelsystem als JSON-Antwort. Direkt einsetzbar im Webshop, ERP, CRM oder Forderungsmanagement – Prepaid statt Jahresvertrag.

## REST + JSON

### Standard Stack

Funktioniert in jedem modernen Tech Stack – passt in SAP, Dynamics, Shopware, Salesforce, HubSpot.

## Prepaid

### Kein Vertrag

100 Live Prüfungen für 290 €. Keine Mindestumsätze, keine Jahresverträge, jederzeit pausierbar.

## Sandbox 0 €

### Anonym testen

Im Browser via Swagger UI – ohne Login, ohne Credits, ohne Vertriebsanruf. Identisches Schema wie Live.

DSGVO-konform · Server in Deutschland · > 99,9 % API-Verfügbarkeit · AV Verträge verfügbar

## INHALT

01	Was die Boniforce API liefert	3	07	Sechs Kernfunktionen	9
02	Klassische Auskunfteien · Probleme	4	08	Zwei Praxis Integrationsmuster	10
03	Anfrage in fünf Schritten	5	09	Klassisch vs. modern · Vergleich	11
04	Die JSON Antwort im Klartext	6	10	Preise · Sandbox bis Enterprise	12
05	Boniscore und seine Kategorien	7	11	Sicherheit, DSGVO & API Keys	13
06	Sandbox vs. Live · sicher testen	8	12	Häufige Fragen · Kontakt	14–16

## DIE GRUNDIDEE

# Eine Anfrage – fünf entscheidungsreife Antworten.

Sie senden Steuer ID, Handelsregisternummer oder Firmenname an die API – und bekommen direkt eine maschinenlesbare Antwort, mit der Ihr System sofort arbeiten kann.

## Boniscore (0–100)

Eine Kennzahl, die die wichtigsten Risikomerkmale verdichtet – aus Handelsregister, Bundesanzeiger und Insolvenzdaten.

## Scoredetails (Label + Farbcode)

Verbale Einordnung („GUT“, „MITTEL“, ...) plus Ampelfarbcode (0 = grün, 1 = orange, 2 = rot) – direkt verarbeitbar.

## Kreditlimitempfehlung

Ein plausibler Eurobetrag als Grundlage für Rechnungsbau, Zahlungsziel und Limitvergabe.

## Credit Assessment Result

Die Handlungsempfehlung als Klartext: „Freigabe“, „Manuelle Prüfung“ oder „Ablehnen“ – steht direkt in der Antwort.

## Firmenstatus

active / inactive / liquidation – bei stillgelegten oder liquidierten Firmen werden Score und Limit korrekt als null geliefert.

The screenshot shows a web interface for the Boniforce API. It includes a 'Server' section with the URL 'https://api.boniforce.de' and a note 'Relative to the API host'. The 'Authentication' section has a dropdown menu set to 'Bearer Token', a text input field for the token, and a label 'Bearer Token: Token'. The 'Client Libraries' section lists 'Shell', 'Node.js', 'Python', and 'More'.

*Statt PDF Reports oder Portal Logins bekommt Ihr System eine strukturierte Antwort – und kann damit ohne Umweg über einen Mitarbeiter entscheiden.*

## AUSGANGSLAGE

# Klassische Auskunftsteien sind für Tech Stacks zu schwerfällig.

Wer eine Bonitätsprüfung in einen Webshop, ein ERP oder ein internes Freigabesystem integrieren möchte, läuft bei traditionellen Auskunftsteien oft in dieselben fünf Hürden.

## SOAP statt REST

Häufig SOAP oder XML basierte Schnittstellen statt der heute üblichen REST/JSON Standards – mit höherem Implementierungsaufwand.

## Jahresvertrag mit Mindestumsatz

Verträge mit fester Laufzeit und Mindestabnahmen sind branchenüblich – auch wenn Sie zunächst nur testen oder evaluieren möchten.

## Onboarding mit Vertrieb

Vor dem ersten API Call: Vertriebsgespräch, Account Setup, Vertragsverhandlung – statt Sandbox in 30 Sekunden.

## Score ohne Empfehlung

Sie bekommen einen Zahlenwert – die Logik „Was bedeutet das jetzt für Freigabe / Vorkasse?“ müssen Sie selbst bauen.

## Caches statt Live Daten

Datenaktualität hängt vom Cachezyklus ab. Veraltete Daten führen zu Entscheidungen auf Basis nicht mehr aktueller Lage.

## Preise erst nach Anruf

Transparente Preise sind die Ausnahme – die echten Kosten erfahren Sie meist erst nach einem Vertriebsgespräch.

*Die Konsequenz: Bonitätsprüfung wird zur IT Großbaustelle – statt zu einem schnellen Schritt im bestehenden Prozess.*

VON DER ANFRAGE BIS ZUR FREIGABE

# Eine Bonitätsprüfung in fünf Schritten.

Zwei einfache Aufrufe, ein kurzes Polling, ein finaler Abruf. Der gesamte Vorgang läuft asynchron im Hintergrund – Ihr System wird nie blockiert.

1

## API Key holen

Im Boniforce Dashboard erstellen oder Sandbox Key (sk\_test-...) direkt nutzen – ganz ohne Login.

2

## Firma suchen · GET /v1/search?query=...

Liefert eine Liste passender Firmen mit Registerinformationen (register\_type, register\_number, register\_court). 1 Credit pro Suche.

3

## Report anstoßen · POST /v1/reports

Mit den Registerdaten einen Report anfordern. Antwort enthält job\_id und Status („queued“). 75 Credits pro Report.

4

## Status pollen · GET /v1/jobs/{job\_id}/status

Status alle 2 Sek. abfragen: queued → processing → completed (oder failed). Polling kostet keine Credits.

5

## Report abrufen · GET /v1/reports/{report\_id}

Sobald „completed“: vollständigen Report mit Score, Scoredetails, Limit, Empfehlung, Firmographics abrufen. 0 Credits.

*Status wird alle 2 Sekunden aktualisiert – ein Report ist je nach Datenlage in Sekunden bis wenigen Minuten fertig.*

## ANTWORTSTRUKTUR

# So sieht eine API Antwort aus – und das bedeutet jedes Feld.

Sechs Felder reichen, um Ihr System eine sichere Kreditentscheidung treffen zu lassen. Auf Wunsch lässt sich die Antwort um Bilanzdaten erweitern.

```
GET /v1/reports/{report_id} → 200 OK
```

```
{
  "report_id": "...",
  "score": 85,
  "score_details": {
    "label": "GUT",
    "color_code": 0
  },
  "credit_limit": 15000,
  "credit_assessment_result":
    "Freigabe",
  "status": "active"
}
```

## report\_id

Eindeutige ID dieses Reports – für spätere Abrufe.

## score

Boniscore 0 (sehr schwach) bis 100 (sehr stark).

## score\_details.label

Verbale Einordnung des Scores als Klartext.

## score\_details.color\_code

Ampelfarbe: 0 = grün, 1 = orange, 2 = rot.

## credit\_limit

Empfohlener Kreditrahmen in Euro.

## credit\_assessment\_result

Empfehlung: Freigabe, Manuelle Prüfung, Ablehnen.

## status





Firmenstatus: active, inactive, liquidation.

Zusätzlich enthält die Antwort *firmographics* (Mitarbeiterzahl, Gründungsjahr, Rechtsform) sowie ein *assessments*-Array mit weiteren Risikodimensionen.

BONIScore 0 – 100

# Fünf Kategorien, die direkt in Ihre Logik einfließen.

Der Boniscore wird zusätzlich in eine Kategorie eingeordnet. So kann Ihr System auf eine Klasse reagieren, ohne Schwellenwerte selbst pflegen zu müssen.

Kategorie	Scorebereich	Bedeutung	Typische Empfehlung
 EXCELLENT	90 – 100	Sehr starke Bonität, kaum Ausfallrisiko	Automatische Freigabe
 GOOD	70 – 89	Solide Bonität, gut für Rechnungsbau	Automatische Freigabe
 MEDIUM	50 – 69	Mittlere Bonität, Aufmerksamkeit empfohlen	Manuelle Prüfung
 WEAK	30 – 49	Schwache Bonität, mehrere Risikesignale	Manuelle Prüfung / Vorkasse
 HIGH_RISK	0 – 29	Hohes Ausfallrisiko, Warnsignale klar erkennbar	Ablehnen / Vorkasse

*Schwellen frei konfigurierbar – Boniforce passt sich an die Risikobereitschaft Ihres Unternehmens an.*

ERST TESTEN, DANN LIVE SCHALTEN

# Sandbox kostenlos. Live Key in 30 Sekunden.

Sandbox und Produktiv API teilen sich Endpunkte und Schema – nur Daten und Keypräfix unterscheiden sich. Sie entwickeln ohne Credits und ohne rechtliche Risiken, bis alles passt.

 SANDBOX · KOSTENLOS

## Anonyme Sandbox – ohne Login starten

- ✓ Direkt im Browser via Swagger UI testbar
- ✓ Identisches Schema wie Produktiv API
- ✓ Künstliche Daten – keine DSGVO Risiken
- ✓ Auch für CI/CD und automatisierte Tests

`sk_test-...` LIVE · ECHTDATEN

## Live API – echte Bonitätsdaten

- ✓ Live Daten aus Handelsregister & Bundesanzeiger
- ✓ Echte Boniscores und Kreditlimitempfehlungen
- ✓ Asynchroner Jobflow mit Statuspolling
- ✓ Prepaid Credits, jederzeit nachladbar

`sk_live-...`

*Beim Wechsel von Test auf Live tauschen Sie nur den API Key aus – Endpunkte und JSON Schema bleiben identisch.*

## FUNKTIONSÜBERBLICK

# Sechs Endpunkte, die B2B Kreditentscheidungen automatisieren.

Sechs Endpunkte mit transparenter Creditlogik. Suche und Report sind kostenpflichtig, Statuspolling und Reportabruf sind kostenlos.

01	<b>Firma suchen</b> <span>1 CREDIT</span> GET /v1/search?query=... · Liefert passende Firmen mit Registerinformationen für die Identifikation.	02	<b>Report anstoßen</b> <span>75 CREDITS</span> POST /v1/reports · Erzeugt einen neuen Bonitätsreport im Hintergrund. Antwort: job_id + status.
03	<b>Status pollen</b> <span>0 CREDITS</span> GET /v1/jobs/{job_id}/status · Status alle 2 Sek. abfragen: queued / processing / completed / failed.	04	<b>Report abrufen</b> <span>0 CREDITS</span> GET /v1/reports/{report_id} · Liefert den fertigen Report mit Score, Limit, Empfehlung und Firmographics.
05	<b>Bilanzdaten</b> <span>25 CREDITS</span> GET /v1/financial_data · Rohbilanzkennzahlen pro Jahr: Eigenkapital, Verbindlichkeiten, Liquidität, Bilanzsumme.	06	<b>Bilanzanalyse</b> <span>50 CREDITS</span> GET /v1/financial_data/analysis · Bilanzdaten plus Score, Eigenkapitalquote, Verschuldungsgrad – mit Ampel.

## USE CASES

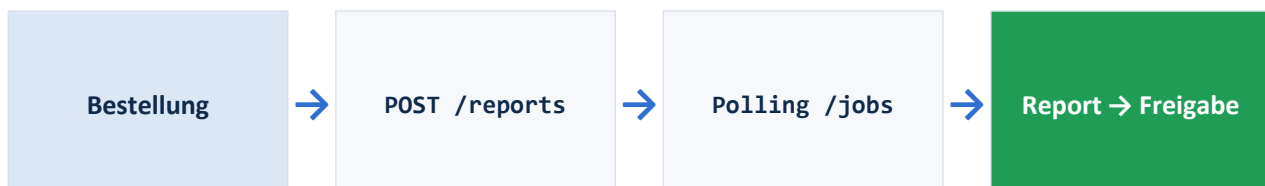
# Zwei Integrationsmuster aus der Praxis.

Direkt aus dem Frontend oder als Hintergrundjob aus ERP/CRM – beide Muster funktionieren stabil und decken die meisten B2B Prozesse ab.

## USE CASE 1

## Asynchroner B2B Checkout

Die Bestellung wird sofort akzeptiert. Im Hintergrund wird ein Report angestoßen, der Status alle 2 Sek. gepollt – sobald „completed“, wird die Zahlart automatisch entschieden.



## USE CASE 2

## CRM Trigger bei Kundenanlage

Im CRM (Salesforce, HubSpot, Pipedrive) wird ein neuer Account angelegt. Eine Suche identifiziert die Firma, ein Report wird angestoßen, Score und Limit landen als Property zurück im Datensatz.



## KLASSISCH VS. BONIFORCE

# Sechs Punkte, die im Integrationsalltag den Unterschied machen.

Worin sich eine API First Bonitätsplattform von traditionellen Auskunftslösungen typischerweise unterscheidet.

## KLASSISCHER AUSKUNFT EIANSATZ

✘ Häufig SOAP oder XML basierte Schnittstellen

✘ Typischerweise Jahresverträge mit Mindestumsatz

✘ Onboarding mit Vertrieb und Account Setup üblich

✘ Scorewerte ohne integrierte Handlungsempfehlung

✘ Datenaktualität abhängig vom Cachezyklus

✘ Webhook-Workflows oft nicht nativ verfügbar

## BONIFORCE REST API

✔ REST + JSON – funktioniert in jeder modernen Sprache

✔ Prepaid Credits – kein Vertrag, jederzeit pausierbar

✔ Sandbox in 30 Sekunden – kein Login, kein Verkauf

✔ Ampelsystem inklusive – Freigabe / Manuell / Ablehnen

✔ Live-Abfrage von Handelsregister & Bundesanzeiger

✔ Asynchroner Jobflow mit Statuspolling alle 2 Sek.

TRANSPARENT &amp; PREPAID

# Einmal kaufen, fertig – kein Abo, kein Vertrag.

Sie kaufen ein Credits-Paket und zahlen nur für tatsächlich durchgeführte Prüfungen. Keine Grundgebühr, keine Mindestlaufzeit – die Sandbox bleibt immer kostenlos.

SANDBOX	BELIEBT FLEX STARTER	ENTERPRISE
<b>0 €</b>	<b>290 €</b>	<b>Auf Anfrage</b>
Anonym testen, kein Account	100 echte Live Prüfungen · einmalig	Ab 1.000 Prüfungen / Monat
<ul style="list-style-type: none"><li>✓ Anonymer Zugang ohne Login</li><li>✓ Alle Endpunkte testbar</li><li>✓ Identisches Schema wie Live API</li><li>✓ API Anbindung kostenlos entwickeln</li><li>✓ Keine Echtdaten</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>✓ Prepaid – kein Abo, kein Vertrag</li><li>✓ Echte Live Daten in Ihr System</li><li>✓ Asynchroner Jobflow</li><li>✓ API Key direkt im Dashboard</li><li>✓ Jederzeit Credits nachladen</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>✓ Volumenrabatt bei großen Mengen</li><li>✓ Optionale Jahresbudgets</li><li>✓ Höhere Ratelimits</li><li>✓ Persönlicher Ansprechpartner</li><li>✓ SLA &amp; Supportverträge</li></ul>

CREDITS PRO ENDPUNKT

**1**

Suche

**75**

Report

**25**

Bilanzdaten

**50**

Bilanzanalyse

**0**

Status / Abruf

# Sicherheit, DSGVO und API Key Management.

Drei Themen, bei denen Geschäftsentscheider Klarheit brauchen, bevor eine Bonitäts API in den Produktivbetrieb geht.



## DSGVO & Server in Deutschland

AV Verträge werden bereitgestellt, Server stehen in Deutschland, Datenverarbeitung erfolgt im Rahmen der DSGVO – ohne US Cloud, ohne Schrems II Risiko.

- Server in Deutschland
- AV Vertrag verfügbar
- Bundesdatenschutzgesetz beachtet
- Nur Firmendaten, keine Verbraucher



## API Key Management

API Keys werden im Dashboard pro Anwendung erstellt und verwaltet. Bei Verdacht auf Missbrauch lassen sich Keys jederzeit sperren oder rotieren.

- Beliebig viele Keys pro Konto
- Pro Anwendung ein Key (z. B. „shopware-prod“)
- Vollständiger Key nur einmalig sichtbar
- Sperrung & Rotation jederzeit möglich



## Authentifizierung & Ratelimits

Bearer Token im HTTP Header – kein OAuth Tanz, keine Refreshlogik. Standardlimit 60 Requests pro Minute pro Key, Bulk Endpoint für hohes Volumen.

- Authorization: Bearer sk\_live-...
- 60 Requests/Minute pro Key (Standard)
- Bulk Endpoint für Mehrfachprüfungen
- Höhere Limits für Enterprise

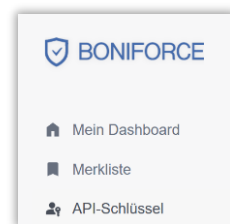
*Boniforce verarbeitet ausschließlich Firmendaten – keine personenbezogenen Daten von Verbrauchern.*

# Antworten auf die zehn häufigsten Fragen.

Kompakt zusammengefasst – die Themen, die in Vorabgesprächen mit Geschäftsführung, IT und Finance regelmäßig auftauchen.

## 01 Wo bekomme ich meinen Live API Key?

Im Boniforce Dashboard. In der Seitenleiste auf „API Schlüssel“, dann „Neuen Schlüssel erstellen“. Format: sk\_live-...



## 02 Kann ich den Key später noch einmal anzeigen?

Nein. Aus Sicherheitsgründen wird der vollständige Key nur einmalig angezeigt. Danach sehen Sie nur die letzten Zeichen.

## 03 Was unterscheidet sk\_live- von sk\_test-?

sk\_live- verbraucht echte Credits und liefert Live-Daten. sk\_test- ist die Sandbox – kostenlos, mit künstlichen Daten.

## 04 Wie schnell antwortet die API?

Suche und Statuspolling antworten direkt. Ein vollständiger Report ist je nach Datenlage in Sekunden bis wenigen Minuten fertig – Status wird alle 2 Sek. aktualisiert.

## 05 Werden Daten gecacht?

Nein. Jede Anfrage prüft Handelsregister und Bundesanzeiger live, sodass Sie immer den aktuellen Stand bekommen.

# Integration, Volumen, und nächste Schritte.

Fünf weitere Fragen, die im Gespräch mit IT, Einkauf und Geschäftsführung typischerweise gestellt werden.

## 06 Welche Systeme kann Boniforce anbinden?

REST + JSON funktioniert in jeder modernen Sprache. Erprobte Integrationen: SAP, Microsoft Dynamics, Shopware, Magento, Salesforce, HubSpot, Pipedrive, DATEV.

## 07 Was passiert bei einem API Ausfall?

Verfügbarkeit > 99,9 %. Bei Ausfall der Datenquellen kommt HTTP 503 mit `retry_after` Header. Ihr Client kann die Anfrage später automatisch wiederholen.

## 08 Kann ich Bestandskunden monitoren?

Ja. Sie können wichtige Kunden in regelmäßigen Abständen erneut prüfen. Erweiterte Monitoringfunktionen sind im Enterprisetarif individuell konfigurierbar.

## 09 Gibt es eine SDK / Clientlibrary?

Boniforce nutzt OpenAPI 3.0 – jeder Codegenerator erzeugt daraus eine Clientlibrary. Offizielle SDKs für Node.js und Python sind als Beta auf Anfrage verfügbar.

## 10 Kann ich Boniforce auch ohne Code nutzen?

Ja. Onlineportal, ERP/CRM Integrationen, B2B Shop, ChatGPT Agent, Claude über MCP Connector – sechs Integrationswege ohne Programmierung.

NÄCHSTE SCHRITTE

# Sandbox testen oder Live Key in 30 Sekunden.

Sandbox braucht keinen Login – der Live-Key wird im Dashboard mit einem Klick erzeugt. Beide Wege nutzen identische Endpunkte und das gleiche JSON Schema.

1

## Sandbox kostenlos testen

Anonym im Browser via Swagger UI – keine Anmeldung, keine Credits.

→ [sandbox.boniforce.de/v1/docs](https://sandbox.boniforce.de/v1/docs)

2

## Live API Key erstellen

Im Boniforce Dashboard mit einem Klick erzeugen und im System einsetzen.

→ [dashboard.boniforce.de](https://dashboard.boniforce.de)

3

## Demo mit dem Tech Team

Wir besprechen Ihre Use Cases, Integrationsweg, Volumen und SLA in 30 Min.

→ [+49 211 54257758](tel:+4921154257758)

KONTAKT

## Boniforce GmbH

WEB

[www.boniforce.de/api](https://www.boniforce.de/api)

EMAIL

[team@boniforce.de](mailto:team@boniforce.de)

TELEFON

+49 211 54257758